



## **Chef de Projet Développement Partenariats H/F**

### **CDI – Paris 11<sup>ème</sup>**

L'ANRH, entreprise associative de l'Economie Sociale et Solidaire, promeut une société plus inclusive et permet à chacun, quel que soit son handicap d'intégrer le monde du travail.

Au quotidien, nous favorisons l'insertion professionnelle des personnes en situation de handicap par la création d'emplois durables, un accompagnement personnalisé et une politique forte de formation. Forte de ses 1800 collaborateurs et de ses 25 établissements, l'ANRH poursuit son développement autour de deux ambitions majeures :

- Consolider l'association en tant qu'acteur incontournable de l'emploi des personnes en situation de handicap
- Être un pôle d'innovations sociales pour contribuer à relever les défis de la transition sociale et environnementale.

#### **Contexte et missions :**

Dans le cadre du renouvellement de notre projet associatif, nous souhaitons développer et promouvoir auprès de notre écosystème et de nouveaux partenaires commerciaux publics et privés [nos offres de services](#) : (Industrie, Facility Management, Environnement, Administratif, BtoC etc.)

C'est la mission de la Direction du Développement qui accompagne, structure et coordonne les actions des 25 établissements de l'ANRH. Rattaché au Directeur Adjoint du Développement, les missions du chef de projet développement partenariats se structurent autour de plusieurs axes :

- **L'accompagnement du développement commercial de l'ANRH**
  - o Effectuer une veille stratégique et concurrentielle régulière sur les métiers de l'ANRH
  - o Construire et rédiger des supports commerciaux (plaquettes, présentations, etc.) en lien avec l'alternant marketing.
  - o Participer à la création de nouvelles offres commerciales (notamment des offres packagés inter-établissements)
  - o Coordonner la réponse à des Appels d'Offres
- **La coordination des actions des différents établissements :**
  - o Rédiger et diffuser la Newsletter interne
  - o Accompagner chaque établissement dans la réalisation de ses projets de développement (refonte de plaquette, ouverture d'une nouvelle activité, etc.)
  - o Animer et coordonner les différents groupes de travail inter-établissements
- **Le Rayonnement de l'ANRH auprès de son écosystème et de ses partenaires :**
  - o Participer à la création d'action de communication (interview client, mise en place de newsletters thématiques, etc.)
  - o Organiser la participation de l'ANRH à des Salons/Forum en lien avec les différents établissements (recherche de salons pertinents, organisation, etc.)
  - o Représenter l'ANRH lors de divers événements en lien avec le développement commercial (participation à des salons, rencontres inter-entreprises, etc.)

Pour la réalisation de ces missions, vous serez également accompagné d'un alternant que vous superviserez.

#### **Profil recherché :**

De formation supérieure Bac +5 du type Ecole de commerce ou d'un Coursus Universitaire en Développement Commercial/Marketing, vous disposez d'une première expérience confirmée dans la gestion de projet avec une dimension commerciale.

Rigoureux, vous savez mener de front plusieurs projets à la fois et faire preuve d'une grande capacité d'adaptation.



Vous êtes également reconnu pour vos qualités relationnelles ainsi que pour votre esprit d'analyse et de synthèse.

Bienveillant, vous avez envie de vous engager auprès d'une équipe de passionnés en participant à l'insertion professionnelle des personnes en situation de handicap ? Alors, n'hésitez plus à postuler !

Envoyez votre CV ainsi que quelques mots sur votre motivation à : [recrutement@anrh.fr](mailto:recrutement@anrh.fr)

**Modalités contractuelles :**

- Type de contrat : CDD à temps plein jusqu'à septembre 2022 (Possibilité de CDI à l'issue)
- Rémunération : 38 à 42K Selon profil et expérience + Participation au titre de transport + Tickets Restaurants
- Statut : Cadre
- Localisation : Siège Social, Paris 11<sup>ème</sup>. Des déplacements ponctuels dans les établissements sont à prévoir.